

Sprzedawca to osoba sprzedająca produkty oferowane w punktach sprzedaży drobnodetalicznej (kioskach i na targowiskach), detalicznej (sklepach, hipermarketach) oraz hurtowej (w magazynach hurtowni). Osoba pracująca w tym zawodzie obsługuje nabywców w handlu bezpośrednim metodą tradycyjną lub pośrednio metodą samoobsługową. Głównym zadaniem sprzedawcy jest sprawna i kulturalna obsługa klienta, oparta na zapewnieniu możliwie pełnej informacji o sprzedawanych towarach.

1. Kwalifikacje uzyskiwane w wyniku kształcenia:

K1 - Prowadzenie sprzedaży

2. Sylwetka absolwenta

Będąc absolwentem naszej szkoły w zawodzie sprzedawca będziesz przygotowany do:

- 1) przyjmowania dostaw oraz przygotowywania towarów do sprzedaży,
- 2) wykonywania prac związanych z obsługą klientów oraz realizacją transakcji kupna i sprzedaży

3. Możliwości zatrudnienia absolwentów

Handel należy do szybko rozwijającej się gałęzi gospodarki w naszym kraju. Sprzedawcy należą do grupy poszukiwanych pracowników. Rynek pracy oczekuje na profesjonalnych sprzedawców, których zaangażowanie przyczyni się do podniesienia obrotów firmy handlowej. Osoby przedsiębiorcze mogą stworzyć własną jednoosobową firmę handlową.

4. Baza dydaktyczna i warunki kształcenia

Uczniowie naszej szkoły zajęcia praktyczne odbywają w zakładach pracy jako pracownicy młodociani. Pracują na prawdziwych stanowiskach uzyskując w ten sposób pełne doświadczenie w tej branży.